# **Dein ANFANGs Tagesplaner**

1. TO DO´S (für´s Business)

A = umsatzfördernde Maßnahmen, B = Marketing etc., C = Sonstiges

Tipp: Erledige unliebsame Dinge und umsatzfördernde Maßnahmen zuerst!

A

B

C

1. PERSONEN

Welche Personen muss ich heute erreichen, damit ich in meinem Business vorankomme?

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

1. PROJEKTE

Welche drei mittel- bis langfristigen Projekte habe ich?

1. Fertigstellung:

2. Fertigstellung:

3. Fertigstellung: